## 改ある事業を支える人士

などについて語っていただいた。 奮闘ぶり、また、現在の右肩上がりの成長を支える人本経営(人を大切にする経営 している。企業の障がい者雇用促進の一助ともなるその事業の意義や、起業時の 発足から力を尽くし、障がい者にとって「本当に役立つ保険」を作ることを目指 済株式会社。代表取締役社長の榎本重秋さんは、前身の「全国知的障害者共済会」 日本で唯一、知的障がいや発達障がいのある人のための専門保険会社、 ぜんち共

文◎石田ゆう子 撮影◎しだらまさひろ



てください。 編集部 まずは事業概要から教え

榎本 知的障がい、発達障がい、ダ 多かったり、ケガをしたり、させ まく説明できない人が多く、加入 者の保険引き受けには難しい側面 ウン症、てんかんのある人に向けた たりという可能性が高いことも、大 また、比較的病気になりやすい人が 時に健康状態の告知が取りづらい。 がありますから。まず、病状をう ますが専業は当社だけ。知的障がい 大手でも扱っているところはあり 本唯一の専門保険会社になります。 少額短期健康総合保険を扱う、

> い費用負担を、多くのご家族は経験 もありますが、それでは賄い切れな 収入も減る。もちろん国のサポート 付き添いを求められ、仕事を休み、 れ、差額ベッド代が発生する。親は からは個室に入ってほしいといわ なことが起きるのか。障がいのある 考えると難しいところがあります。 保険金支払いリスクが高く、経営を 手が引き受けをしない理由の一つ。 人たちが病気で入院となると、病院 では無保険という状態ではどん

決定によって私がやることになり 険会社を作るとなった際、理事会の 改正保険業法への対応のために保 辞めて共済会に入り、二〇〇六年、 に携わりました。その後、会社を で、商品設計などを依頼されて発足 ます。当時、 知的障害者共済会を前身としてい 相互扶助の精神で立ち上げた、全国 年、知的障がい者の親御さんたちが 榎本 そもそも私たちは、二〇〇〇 行おうとする御社のビジョンは? 編集部 その難しい保険を専業で 私は保険会社の社員

編集部なぜ会社を辞めて、共済会

## 榎本重秋(えのもと しげあき)

1989年明治大学商学部商学科卒業、AIU保険会社入社。2000年 チューリッヒ保険会社入社。2004年株式会社日障マネジメント入社。 2006年ぜんち共済株式会社設立。2010年一般社団法人日本少額 短期保険協会会長就任(4期)。2014年神奈川県中小企業家同友会 理事・障害者委員会委員長就任。2014年度精神障害者等雇用優 良企業認証事業委員(厚生労働省)

この保険が、障がいのある人でも の仕事にしようと心に決めて、共済 に感謝される。この仕事を私の一生 何かあったときに解決すると本当 入れるとなると、すごく喜ばれる。 がしたいとの思いもありましたし、 だきました。この人たちに恩返し んたちから本当に学ばさせていた の気持ち」というものを、 ょうど子供が生まれ、 全国を飛び回っていました。私もち 介しながら、親御さんたちと一緒に 会に入りました。 い制度ができましたよ」と紹 一子を思う親 親御さ

保険会社の設立 の連続。 は

られての一

年

来年で設立一〇周年です。

どんな一〇年でしたか? されたという経緯があります。私が 中で迷惑を掛けてしまい、 登録を受ける過程の膨大な作業の 仲間が二人入ってくれたのですが、 かなか来てくれない。それでも昔の 者は将来の見えない新会社にはな れなくてはいけない。 を受けるのに、経験者をある程度入 榎本 資金集めも、人の採用も本当 に苦労しました。保険業は国の登録 しかし、経験 ご退職

> 編集部 だら楽になる」と考えたこともあり 国の登録を受けるまでのおよそ一 二人をサポートできなかったのは、 という経営理念を掲げています。 誰にでも優しい社会を創造します ての出逢いを尊び られている。だから当社では「すべ そのたびに出会いがあり、人に助け もたくさんの苦労がありましたが、 けることができました。それから お金も集まり、ようやく登録を受 つひとつ乗り越えて、人も集まり、 イスや力添えをいただきながら 営者の人たちを訪ね歩き、アドバ と止めてくれました。その後、経 を与えられていましたから。別の自 ました。でもこの会社を作る使命 原因です。 メンタルを壊してしまったことが ら晩までひたすら仕事だけをして、 年間、迫る期限に追われながら朝か 「それはやっちゃいけないぞ 事業は右肩上がりで成長 駅のホームで「飛び込ん 心を尽くし

榎本 くれないかという話もいただきま 的障がい者は七四万人近い。 がいがある人からも引き受けして さんいらっしゃいます。 険を必要としているご家族はたく 万人未満です。 に対して、 厚生労働省の発表では、 当社の加入者はまだ四 まだまだ、この保 ほかの障 それ

> す。 れながら、 もコツコツとやっていきます。 ための保険会社として、これから 企業にとっては、

に入られたのですかっ

共済会を立ち上げたとき、

働く障がい者のため 福利厚生の一つにも

うのですが、企業の人事総務の観点 からすると、どんな意義があるので ラとしても価値があるものだと思

榎本 当社は保険金を払うだけ 障がい者の生活がより良く

ぜんち共済の契約者数と収入保険料の推移 45,000 1.000.000 900,000 40,000 800.000 35,000 700.000 30,000 600,000 25,000 500,000 20,000 400,000 15 000 300,000 10,000 200,000 5,000 100,000 n 0 2008年 2009年 2010年 2011年 2012年 2013年 2014年 =契約者数 収入保険料(千円)

していますね。

将来的にはそれらも視野に入 あくまでも障がい者の

企業の障がい者雇用促進活動にも

そうした中、

会社を目指しています。

私は、中小

られる、社会にも貢献できるような

なり、

社会の

員として受け入れ

御社の保険は、社会インフ うれしく思っています。 者雇用が進んでいることを非常に 特例子会社をはじめ、企業の障がい 取り組んでいますが、

がら、障がい者の人たちと一緒に働 そういうときは当社が対応すれば 保険を活用される会社も出てきて という、一つのツールとして当社の サポートできるか。これは大きな課 応し切れないこともあるでしょう。 を起こしてしまったなど、会社で対 きている今、いい人材を採用するた く社会を作っていくことが重要で います。 めにも「働く障がい者のことを考え 題です。障がい者雇用率も上がって で、そういうときに企業はどこまで ルに巻き込まれることもあるわけ た福利厚生制度を整えていますよ 働く障がい者は、私生活でトラブ 。企業としっかり連携を取りな 実際、通勤途中でトラブル

編集部 が挙げられますか。 あれば、 むように思うのですが、どんなこと 、もっと障がい者の雇用が進 何か経営にプラスの面が

ュアルが作られるなど、誰しもが働 たとえば、わかりやすいマニ

また、当社は実習生の受け入れる。また、当社は実習生の受け入れる。また、当社は実習生の受け入れる。また、当社は実習生の受け入れる。また、当社は実習生の受け入れると一緒に働いていく中で、社員が優しくなり、社内の雰囲気はとても 明るくなりました。障がい者雇用が 進んでいる企業の方は、みんな口を そろえていいます。「社員が優しく なった。明るくなった」と。

## 右肩上がりに成長常一に考えた経営で

標集部 御社の保険が、障がい者雇用を促進するような社会インフラ となっていくためにも、組織を強く し、堅実に成長していかなければな らないステージにあると思います。 経営において大切にされているこ とは?

榎本 人を大切にするということに、いちばん重きを置いています。 経営理念にもそれを掲げていますが、経営理念というのは非常に重要 です。今いるメンバーも理念に賛 同して入ってくれ、ここまでやって こられました。実は会社を作った ときには経営理念を作っておらず、 あとから作りました。それを社内に あとから作りました。

編集部

学びから実践されている



ません。それでも右肩上がりで成長 標数字はありますが、ノルマはあり それを実感しています。当社には目 おのずと結果もついてくる。最近、 いけば、お客さまにも、ほかのステ なりました。社員の幸せを追求して ようと、それを第一に考えるように て。私も社員とその家族を幸せにし スーッと自分の中に入ってきまし と教えていただき、それが本当に、 家族の幸せを第一に考えることだ 業経営で大切なのは、社員とその 険労務士の小林秀司先生です。「企 籍『人本経営』の著者である社会保 悩んでいたときに出会ったのが、書 ークホルダーにも恩返しはできる。

編集部 小林先生の「人本経営実践講座」の第一期 とようと思われたきっかしようと思われたきっか

榎本 ちょうど自分が経営上の悩みを抱えているときに小林先生と運命的に出会い、講座を始めるとうかがった。これはチャンスだと思いました。ただ、会社は私の所有物ではないので、ちゃんと

用を掛けて勉強させてもらうので 用を掛けて勉強させてもらうので すから、毎回、遅刻もせず、しっか り出席しました。だから一期生の中 り出席しました。だから一期生の中 の世がら、毎回、遅刻もせず、しっか り出席しました。だから一期生の中 のは学級委員扱いできる機会が増え、 また私の方も「いい講座があるよ」 を経営者仲間に話して。良い経営者 と経営者仲間に話して。良い経営者 を経営者仲間に話して。良い経営者 の輪が広まっているのを感じてい の輪が広まっているのを感じてい

員からは「自宅で会社の話ができジを添えて花を贈っています。社切な人の誕生日に私からメッセー複本 たとえば、社員のいちばん大

た。親も喜んでいました!」といった。親も喜んでいました!」といっの重大イベントの日は、私から率の重大イベントの日は、私から率のがあれていました!」といった。親も喜んでいました!」といった。親も喜んでいました!」といっ

子供の入学式や卒業式など 家族 の重大イベントの日は、私から率 先して休み、社員も休んでいます。 家族との生活が幸せだと、いい仕事 もできる。成果が出ればまたみんな で喜べる。そんな流れができると、 社員自ら社内イベントを企画する など、どんどん仲間意識の強い会社 になってきています。

ことですね。 を徹底するというのは、本当にいい といってくれました。「きれいごと」 に「うちの会社はいい会社です!」 任となる彼は、そのあいさつのとき きてくれているんだな、と。神戸赴 れしかったですね。みんな、ちゃん 私の考えとバチッと合っていてう を作りましょう」といってくれた。 神戸に行っても仕事ができる環境 ません。役員三人全員が「会社とし す。しかし、私だけの決断ではあり 赴任してもらい、当社の営業を支え 榎本 もともと無理をいって単身 と人を大切にする経営をわかって てくれていた社員です。恩がありま 立ち上げるご決断をされたとか。 めに、急きょ、西日本支店準備室を て、理念に従って対応しましょう。

障がい者向けの保険に特化。

なくてはいけなくなった社員のた

編集部 家庭の事情で神戸に戻ら

し、社員からも受けてく